



مصطفی نبوی

مدرس و مشاور کسب و کار

متولد: ۱۳۶۸/۵/۱۶

وضعیت تأهل: متأهل

وضعیت سربازی: پایان خدمت

e.m.nabavi@gmail.com

(+۹۸)۹۱۲۷۸۵۶۲۲۳

۰۹۱۲۷۸۵۶۲۲۳

www.mnabavi.ir

تهران، پونک، سردار جنگل

خلاصه رزومه

من یک مدرس و مشاور کسب و کار با بیش از ۵ سال تجربه حرفه ای هستم که به دنبال ارتقای منابع انسانی و مهارت های اجتماعی در سازمانها است. همچنین تخصص من در آموزش، مشاوره و توسعه کارکنان، پیشبرد فرهنگ سازمانی، ارتقای همکاری در تیم و ایجاد روابط موثر و بالا بردن فروش سازمان می باشد. من با استفاده از روش های مدرن آموزشی، بهبود عملکرد کسب و کار، افزایش راندمان باعث ایجاد همفکری در سازمان ها می شوم. همچنین توانسته ام به شرکت ها در بهبود عملکرد و رشد مستمر کمک کنم. مهارت های برقراری ارتباط مؤثر، توانایی تحلیل و ارزیابی دقیق و پشتیبانی مستمر، نقاط قوت من در حوزه تدریس و مشاوره است.

سوابق تحصیلی

مدیریت ارشد کسب و کار

گرایش: استراتژیک

موسسه/دانشگاه: تهران دولتی

قزوین

۱۳۹۹ - ۱۴۰۲

کارشناسی مهندسی برق

گرایش: قدرت

موسسه/دانشگاه: دانشگاه آزاد اسلامی اهر

زنجان، اهر

۱۳۸۸ - ۱۳۹۱

معدل: ۱۵/۶۹

سوابق شغلی

عضو هیئت مدیره

شرکت راه جویان برق قزوین

قزوین

تیر ۱۳۹۴ - اکنون

وظایف و دستاوردها

نظارت بر عملکرد و اجرای برنامه های عملیاتی

مدرس و مشاور کسب و کار

موسسه مهرتابان زیبا اندیش

قزوین

دی ۱۳۹۹ - اکنون

وظایف و دستاوردها

مشاوره، تدوین و اجرای دوره های آموزشی در زمینه کسب و کار به صورت گروهی و فردی

مشاور مدیریتی

شرکت وبکام

قزوین

اردیبهشت ۱۴۰۲ - مرداد ۱۴۰۲

وظایف و دستاوردها

برنامه ریزی استراتژیک: پیاده سازی و مشاوره در توسعه یک برنامه راهبردی برای تحقق اهداف سازمانی

مری و مشاور فروش

نمایندگی رایتل دفتر پیشخوان دولت

قزوین

خرداد ۱۴۰۱ - شهریور ۱۴۰۱

وظایف و دستاوردها

ارائه مشاوره در زمینه فروش و ارتقا روابط با مشتریان، افزایش ۸۰٪ در فروش در قرارداد اول همکاری

مدیر فروش

شرکت بیمه پاسارگاد

گیلان، لاهیجان

اردیبهشت ۱۳۹۸ - بهمن ۱۴۰۰

وظایف و دستاوردها

مدیریت تیم فروش، بررسی بازار و تحلیل رقابتی و توسعه استراتژی های فروش

بیزنس کوچ و مشاور

روانشناسان

قزوین

شهریور ۱۴۰۲ - اکنون

وظایف و دستاوردها

مدیریت پروژه های استراتژیک و پیاده سازی آنها با تمرکز بر بهبود عملکرد و سودآوری

بیزنس کوچ و مشاور

مری و مشاور ورزشی

قزوین

بهمن ۱۴۰۲ - اکنون

وظایف و دستاوردها

مشاوره در زمینه توسعه و بهبود فرآیندهای کسب و کار

مهارت‌ها و تخصص

مشاوره سازمانی _ مدیریتی

توانایی آموزش حرفه ای پرسنل

تیم سازی و رهبری

مدیریت زمان و برنامه ریزی

مصاحبه استخدامی

استراتژی کسب و کار

مدیریت استراتژیک (مشاوره bsc)

افزایش فروش

توسعه دیگران (منتورینگ)

دوره‌ها و گواهینامه‌ها

مهارت های کسب و کار و کار آفرینی

موسسه: اداره کار استان قزوین

بهمن ۱۳۸۹

دوره مربی گری کسب و کار

موسسه: ایران آکادمی

آبان ۱۴۰۲

مدیریت زمان

موسسه: ANCCP ایتالیا

اسفند ۱۳۹۸

مدیریت ارتباط با مشتری

موسسه: MPT اتریش

اسفند ۱۴۰۰

مدیریت زمان و بهره وری

مدیریت فروش

مدیریت ارتباط با مشتری

مدیریت رفتار سازمانی

اصول و فنون مذاکره

بوم مدل کسب و کار

مدیریت بازاریابی

فروش و بازاریابی تلفنی

فروش حضوری

ارتباط موثر

بازاریابی و فروش

مدیریت منابع انسانی

سازماندهی و تیم سازی

دوره های پیشنهادی جهت تدریس

شبکه اجتماعی

mustafa-nabavi-۷۷۰۲۹۹۱۰۰



mnabavi_offical



عضویت‌ها

انجمن مدیریت کسب و کار ایران

بیمه ایران
بیمه پاسارگاد
بیمه ما
بیمه کوثر
مخابرات تهران
شرکت پاکشو
شرکت بیودارو تهران
شرکت مشاوره کسب و کار زوپا
شرکت مشاوره کسب و کار مدیران گل آرا
شرکت مشاوره کسب و کار عصر توسعه
موسسه مهرتابان زیبا اندیش
موسسه فنی و حرفه ای خودساخته
شرکت پوشاک مردانه LCMAN
مرکز کلینیک روانشناسی دکتر رحمانی

مدیریت زمان / شرکت بیمه ما

برگزاری دوره آموزش الکترونیک بازاریابی دیجیتال / مخابرات تهران

برگزاری دوره بازاریابی و فروش / بیمه ما - بیمه ایران

برگزاری دوره انگیزش در فروش / بیمه ایران

برگزاری دوره های مذاکره ، هدف گذاری ، ارتباط با مشتری شرکت بیمه پاسارگاد

برگزاری دوره بازاریابی دیجیتال مارکتینگ شرکت بیمه کوثر

برگزاری دوره راهکارهای افزایش فروش شرکت بیمه کوثر

برگزاری دوره های مدیریت زمان و اصول و فنون مذاکره شرکت مشاوره و سرمایه گذاری زوپا

برگزاری کارگاه مدیریت زمان ، کارآفرینی و راه اندازی کسب و کار ، بوم مدل کسب و کار / موسسه مهرتابان زیبا اندیش

برگزاری دوره ارتباط با مشتری / شرکت بیو دارو

برگزاری دوره بازاریابی دیجیتال / شرکت پاکشو

ششمین کنفرانس ملی مدیریت / دانشگاه آزاد بروجرد

برگزاری کارگاه اصول و فنون مذاکره ، کوچینگ روانشناسی ، تحلیل فیلم استیو جابز/ موسسه مهرتابان زیبا اندیش

دوره مقدماتی بوم مدل کسب و کار (آفلاین)

چک لیست برنامه روزانه کسب و کار (PDF - چاپی)

چک لیست برنامه ریزی روزانه (PDF - چاپی)